

تقرير حول مناقشة وتحليل الادارة لعام ٢٠٢٢

أحرزت شركة زجاج مجسان مزيداً من التقدم في إعادة تنظيم مزيج منتجاتها (زيادة فنة المواد الغذائية مع تحسين قطاع المشروبات الغازية) ومزيج العملاء و الدول وذلك لتحسين إجمالي الإيرادات والأسعار ميداننا الرائد هو الحفاظ على عملائنا وخدمتهم بأحسن ما يكون لنيل رضاهم من خلال عملياتنا الانتاجية . كما قام أحد أكبر عملائنا بالولايات المتحدة الأمريكية بمنحنا جائزة أفضل مورد لتغليف الزجاج لعام ٢٠٢١ يتم الاعتراف بنا بشكل متزايد كمزود موثوق لقطاع القناني الزجاجية في أجزاء كثيرة من العالم بما في ذلك الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا والشرق الأوسط

إنجازات ٢٠٢٢:

- ١- كانت المبيعات المحققة خلال عام ٢٠٢٢ (١٣,٠٠ مليون ريال عماني) أعلى معدل مبيعات تم تحقيقه في تاريخ الشركة
 - ٢- دخول أسواق جديدة في أوروبا بمنتجات جديدة
 - ٣- زيادة غير مسبوقه في تكاليف المواد الخام (بشكل أساسي رماد الصودا) بسبب رفع الاسعار الفوري من قبل الموردين (الوضع الجيوسياسي يقود إلى زيادة أسعار الطاقة وزيادة التكاليف اللوجستية بينما تحسن الطلب في ضوء الانتعاش بعد انتشار فيروس كورونا مما يخل بالتوازن بين العرض والطلب) مما أدى إلى تأثير سلبي على المحصلة النهائية
 - ٤- بينما حاولت الشركة نقل الزيادات في التكلفة قدر الإمكان إلى العملاء والذين يعانون ايضا من التزامات العقود فقد عاودت اسعار المواد الخام بالارتفاع خلال منتصف العام مما يترتب عليه حدوث تأخير في تمرير تلك الزيادات في التكلفة إليهم وستتم الاستفادة الكاملة من زيادة الأسعار من عملائنا في عام ٢٠٢٣
 - ٥- انخفضت مستويات المخزون من الزجاج من ٦٣ مليون زجاجة في بداية العام إلى ٤٢ مليون زجاجة في نهاية العام ، مما يمثل انخفاضاً بنسبة ٣٣٪ في حجم المخزون نتيجة ارتفاع حجم المبيعات الذي تم تحقيقه خلال عام ٢٠٢٢ من خلال تصريف المخزون مع الإنتاج القائم لتلبية احتياجات مبيعات الشركة
- ركزنا أيضاً على إعادة تكوين قاعدة عملائنا حسب الطلب والالتزام بأعلى معايير الجودة ونتيجة لذلك كنا بحاجة إلى حجز طلبات المبيعات لتأمين الاستفادة الكاملة من القدرات التصنيعية للعام ٢٠٢٣
- وأود أن أعتنم هذه الفرصة لتقديم الشكر إلى فريق زجاج مجسان بأكمله على جهودهم الدؤوبة في هذه الفترة الانتقالية وعلاوة على ذلك أود أن أعرب عن خالص امتناني لمجلس إدارتنا لمساهماتهم الاستراتيجية والقيمة في مختلف المراحل.

إداء التشغيلي و المالي حتى نهاية عام ٢٠٢٢ :

التغيرات	٢٠٢١	٢٠٢٢	التفاصيل
			البيانات التشغيلية بالمليون ريال عماني
%١٢	١١,٦٢٤	١٣,٠٢٣	المبيعات
%٢	١,٥٢٦	١,٥٥٦	إجمالي الربح
	٠,٨٤٣-		صافي الربح
%٢٢		٠,٦٥٤-	الخسارة) قبل الضريبة)
%٨	١,٠٦٩-	٠,٩٨٥-	صافي الربح) (الخسارة) بعد الضريبة
%٢٤-	٠,٧٧٩	٠,٥٩١	الأرباح قبل خصم الفوائد والإهلاك والضرائب والاستهلاك

تحليل الأداء على مستوى القطاعات لعام ٢٠٢٢

مبيعات عام ٢٠٢١ بالريال العماني	مبيعات عام ٢٠٢٢ بالريال العماني	التوزيع الجغرافي
١,٢٧٠,٩٩٥	١,٣٨٢,٩٨٧	محلي
٢,٨٧٧,١٩١	٣,٨٨٠,٠٧٩	دول الخليج
٧,٤٧٦,٢٦٧	٧,٧٦٠,٤١٠	صادرات أخرى
١١,٦٢٤,٤٥٣	١٣,٠٢٣,٤٧٦	الإجمالي

التوقعات المستقبلية :

نحن متفائلون وبحذر بخصوص عام ٢٠٢٣ مع حجوزات / توقعات طلبات جيدة من قبل العملاء لتأمين إجمالي طاقتنا التصنيعية تقريباً لعام ٢٠٢٣ ويستمر تركيزنا على تحسين مزيج العملاء / السوق لدينا لدفع الاسعار للأعلى وزيادة فنة المواد الغذائية كما أكملت الشركة التفاوض على رفع الأسعار مع عملائها وذلك نظرا كما اسلفنا لارتفاع التكلفة في عام ٢٠٢٢ والنتائج الجيدة.

نتوقع استمرار التحسينات التشغيلية ، بما في ذلك زيادة الإنتاج وزيادة الكفاءة

الوضع الوظيفي:

الموظفين	٢٠٢٢	٢٠٢١	٢٠٢٠	٢٠١٩	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٦	٢٠١٥	٢٠١٤
العمال العمانيين	١١٥	١٠٢	٩٤	٩٢	٨٦	٨٣	٨٣	٦٢	٦٧
العمال الوافدين	١٢٧	١٤٠	١٥٦	١٦٣	١٥٥	١٦٩	١٦٥	١٦٣	١٦٤
الإجمالي	٢٤٢	٢٤٢	٢٥٠	٢٥٥	٢٤١	٢٥٢	٢٤٨	٢٢٥	٢٣١

تلتزم الشركة بتوظيف وتوفير التدريب للموظفين العمانيين لتمكينهم من تولي المسؤوليات في مختلف المجالات كالعمليات والإدارة. وقد بلغت نسبة التعمين للشركة حوالي ٤٧,٥٢٪ كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢

النزاعات القضائية:

لا توجد قضايا معلقة ضد الشركة حتى ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢

شكر وتقدير

نود أن نتقدم بجزيل الشكر لجلالة السلطان هيثم بن طارق بن تيمور حفظه الله على قيادته ورؤيته والعمل من أجل عمان وشعبها العزيز من أجل مستقبل أكثر إشراقًا وازدهارًا .
وتعرب الشركة أيضًا عن بالغ امتنانها للتواصل و الدعم من قبل المساهمين، والعلاء، والموردين، والبنوك والجهود الدائمة التي تبذلها الإدارة والموظفون .
مرفق بالبطي تقرير يحتوي على بيانات حول مبيعات السنوات الخمس الماضية والأرباح وتوزيعات الأرباح وصافي حقوق الملكية، الخ .

أسيت تشاولا
المدير العام

التاريخ: ٠٥ مارس ٢٠٢٣

المكان : صحار

